

MICROSOFT OFFICE 365 E3 EEA (NO TEAMS)



Cena celkem:	11 999 Kč (bez DPH: 9 917 Kč)
Kód zboží:	SWMCSP0472
Part No.:	CFQ7TTC0LFLXR
Záruka:	6 měs.
Stav:	Nové zboží

Popis

Microsoft Office 365 E3 EEA (no Teams)

Office 365 E3 je **cloudová sada aplikací a služeb pro zvýšení produktivity**. Zahrnuje i funkce pro ochranu informací a dodržování předpisů.

- Nainstalujte si Office pro mobilní zařízení až na 5 počítačů PC nebo Mac, 5 tabletů a 5 telefonů na uživatele.
- Chraňte informace pomocí šifrování zpráv, správy přístupových práv a ochrany před únikem informací pro e-mail a soubory.
- Zabezpečte data společnosti, zajistěte bezpečnější přístup k jejím prostředkům a umožněte bezpečné sdílení citlivých informací uvnitř organizace i mimo ni.
- Zajistěte dodržování zákonných požadavků a archivaci e-mailů pomocí eDiscovery a blokování poštovní schránky.

Microsoft Teams je k dispozici jako doplněk. Více informací naleznete [ZDE](#).

Microsoft Copilot je k dispozici jako doplněk. Více informací naleznete [ZDE](#).

Další informace naleznete na webu Microsoftu: www.microsoft.com/cs-cz/microsoft-365/enterprise/office-365-e3

ZÁKLADNÍ SPECIFIKACE

Typ licence: CSP (Cloud Solution Provider)

Trvání licence: předplatné 1 rok (vyúčtování ročně)

Počet licencí: 1

Porovnání jednotlivých Office 365 a Microsoft 365 produktů:



[m365map](#)

Program Cloud Solution Provider (CSP)

Cloud Solution Provider je komplexní licenční program Microsoftu, který vám umožní prodávat koncovým zákazníkům*:

- předplatné cloudových služeb - Microsoft 365, Office 365, Windows 365, Dynamics 365, Microsoft Azure

- předplatné licencí - SQL Server, Windows Server
- trvalé licence - Office, Windows 10/11, Windows Server, Exchange Server, SQL Server

Výhody programu CSP

- Měsíční pronájem aktuální verze daného softwaru s možností změny počtu licencí na měsíční bázi.
- Roční pronájem s fixací ceny na celý rok
- Snadná správa licencí z jednoho místa: [Portál Office](#)

Možnosti, jak prodávat CSP produkty:

1/ Staňte se prodejcem CSP produktů s přímou správou zákazníků - vy řešíte objednávání i správu licencí vašich koncových zákazníků* - vhodné pro pokročilejší uživatele

3 kroky, jak se stát prodejcem CSP licencí:

- Registrace do [partnerské sítě Microsoft](#)
- Přihlášení do CSP programu [ZDE](#)
- Spojení s poskytovatelem CSP licencí [ZDE](#)

Po propojení kontaktujte csp@100mega.cz pro dokončení nastavení vašeho účtu - musíme nastavit my ručně.

2/ Nechte pracovat svého partnera - 100Mega za vás objedná licence vašemu zákazníkovi - my figurujeme jako reseller, my objednááme licence, řešíme vše za partnera, fakturace ale probíhá 100Mega -> partner -> koncový zákazník*

Zákazník potřebuje účet pro cloudové služby, tzv. tenant. Pokud koncový zákazník tenant má, pošlete nám ho na csp@100mega.cz, koncového zákazníka s tenantem požádáte o udělení delegované správy, vzor žádosti s linkem Vám zašleme. Pokud tenant nemá, pošlete prosím informace o koncovém zákazníkovi na csp@100mega.cz (název, IČO, adresa, kontaktní osoba včetně telefonu a emailu). Tenant vytvoříme a koncovému zákazníkovi zašleme údaje pro jeho administraci.

** Koncový zákazník potřebuje pro objednání CSP licencí **tenant** - účet pro správu cloudových služeb Microsoft.*

V případě že zákazník tenant nemá, tak reseller (100Mega) musí založit zákazníka v Partner Centru (ALEF platformě).

Reseler poté napojí tenant školy - link si může sám najít ve svém [Partner Centru](#).

V případě založení tenantu koncového zákazníka od 100Megy dochází k propojení automaticky.

Akademický zákazník musí mít tenant ověřený Microsoftem (MS prověřuje, že se opravdu jedná o EDU zákazníka. Podrobný návod na založení akademického zákazníka naleznete [ZDE](#).

Tip: Validace je rychlejší, když koncový uživatel poskytne email s doménou, kterou vlastní škola.

Předplatné CSP lze modifikovat (snižovat, rušit) max. 7 dnů od konce expirace. Předplatná CSP se automaticky prodlužují, pokud partner neřekne jinak a prodlužují se za aktuálních cenových podmínek, daných Microsoftem a vlivem kurzů. Poskytovatel není povinen o těchto skutečnostech partnera informovat předem, mělo by být prací partnera hlídat expirace svých zákazníků a zjišťovat jejich potřeby a informovat poskytovatele o potřebných změnách.

Více informací o programu CSP naleznete [ZDE](#).

V případě nejasností se, prosím, obraťte na csp@100mega.cz